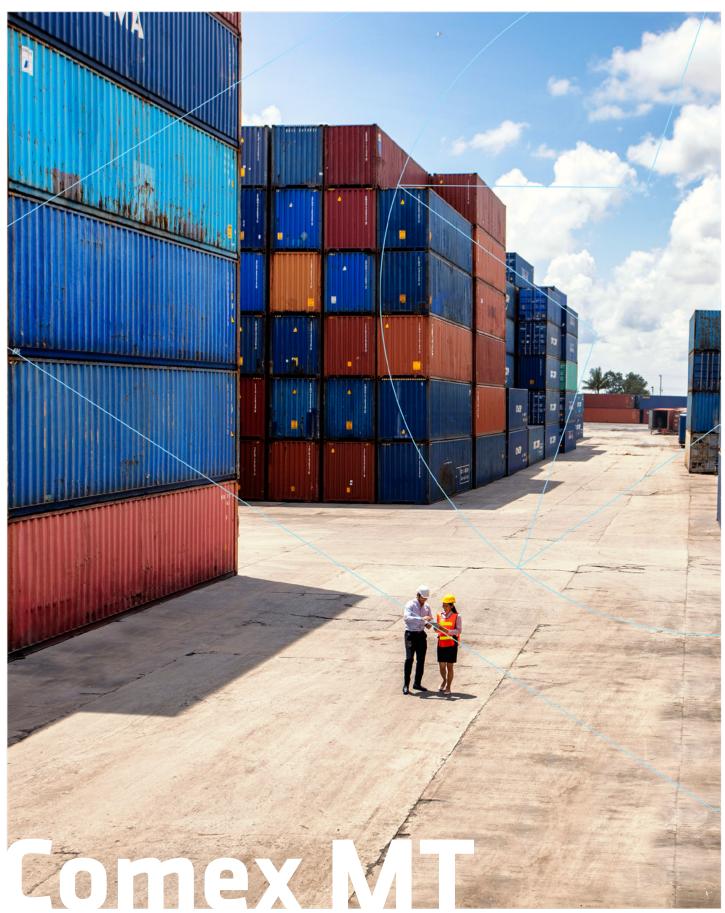
AGO 2022 | VOL. 02, N° 08 fiemt.ind.br/cin



Sua principal fonte de informações e dados sobre Comércio Exterior em Mato Grosso.





Expediente

Gustavo Pinto Coelho de Oliveira

Presidente do Sistema Federação das Indústrias no Estado de Mato Grosso

Mauro Santos

Superintendente da Federação das Indústrias no Estado de Mato Grosso

Centro Internacional de Negócios

Lucas Barros Honório Silva

Gerente de Desenvolvimento Industrial | Fiemt

Antônio Lorenzzi

Supervisor do Centro Internacional de Negócios | CIN/Fiemt

Giulia Correa

Estagiária | CIN/Fiemt

Projeto Gráfico

André Marcon de Mesquita

Coordenador de Comunicação e Marketing | Fiemt

Lucas Brust Calheiros

Analista de Publicidade | Fiemt

Assessoria de Imprensa

Eduardo Cardoso

Coordenação de Jornalismo e Comunicação Institucional do Sistema Fiemt

Vivian Lessa

Jornalista | Sistema Fiemt

Este resultado traz informações sobre comércio exterior no estado de Mato Grosso, por meio de dados extraídos da plataforma online disponibilizada pela Secretaria de Comércio Exterior (SECEX) para consulta a dados de comércio exterior, a ComexStat. Os dados foram organizados e tratados pela equipe do Centro Internacional de Negócios de Mato Grosso – CIN – FIEMT.

Os dados apresentados aqui têm como período de referência o mês anterior ao vigente do ano atual, comparado ao mesmo recorte de tempo do ano anterior, a fim de entender comportamentos e tendências.

As informações contidas neste material poderão ser copiadas, replicadas ou reproduzidas, desde que seja citada a fonte.



Como o CIN-MT pode auxiliar na internacionalização do seu negócio?

A Fiemt, por meio do Centro Internacional de Negócios de Mato Grosso, tem como objetivo apoiar as indústrias mato-grossenses na internacionalização de seus negócios, desde o estágio inicial até as etapas finais do processo, com os seguintes serviços:

Inteligência de Comércio Exterior: elaboração de pesquisas e diagnósticos para que as empresas possam entender o dinamismo dos mercados e fornecedores internacionais com os quais pretendem realizar negócios.

Emissão de documentos: a Fiemt é a única entidade em MT habilitada para a emissão de Certificados de Origem preferencial e não preferencial, além de outros documentos como a Declaração e o Certificado de Livre Venda, para exportações e o Atestado de Não Similaridade, para importações.

Capacitações e eventos empresariais:

por meio de minicursos, treinamentos, seminários, workshops e palestras voltados para o **desenvolvimento empresarial** de competências nos processos e operações de comércio exterior.

Promoção de Negócios: realização e

participação de eventos nacionais e

internacionais diversos formatos como Feiras

e Rodadas de Negócios, com a finalidade de

geração de negócios, de inovação tecnológica,

de prospecção de oportunidades e de

entendimento das tendências de mercado.

Diplomacia empresarial: promoção de encontros entre **autoridades diplomáticas** dos principais países parceiros comerciais e empresários de Mato Grosso, a fim de estreitar as relações e atrair investimentos.







César Miranda LimaSecretário de Desenvolvimento
Econômico de Mato Grosso

1) Quais as estratégias recentes para promover a ampliação de mercado para os produtos matogrossenses?

Tudo começa com o desenvolvimento do Estado e consequentemente há ambiente propício para que a produção cresça e internacionalize e foi isso que este governo fez, em 3 anos arrumamos a casa.

Atualmente somos Nota A no tesouro Nacional em capacidade de pagamento. De acordo com IBGE, somos o 2º estado com menor índice de desemprego e o 4º com menor desigualdade e, de acordo com o Jornal Valor Econômico, através da Tendência Consultoria, em 2022 Mato Grosso será o estado com maior crescimento econômico do pais, com aumento de 5,6% do PIB. Sem dúvida é um Estado em pleno desenvolvimento econômico e social. Tudo isso aquece o mercado doméstico e o internacional, gera confiança para quem investe em Mato Grosso e credibilidade para o produto oriundo daqui.

Diante desse ambiente positivo, o Estado segue no objetivo de solidificar as relações comerciais com os países que já exportamos. Para isso, os produtores têm investido tanto no aumento da produção quanto na qualidade dos produtos, seguindo as exigências sanitárias, rastreabilidade, mostrando que temos um produto resultante de um processo sustentável. No mesmo passo, o Estado busca novos mercados para levarmos nossos produtos.

A Secretaria de Estado de Desenvolvimento Econômico vem promovendo as nossas potencialidades e produtos para inúmeros países com participações em feiras e exposições, webinars, encontros diplomáticos. Nesses espaços, mostramos as oportunidades de investimentos, os dados econômicos, os investimentos que o Estado vem realizando, o nosso compromisso com a conservação do Meio Ambiente as belezas de Mato Grosso. Todos ficam admirados!

Um exemplo disso é que temos recebido rotineiramente visitas de representantes de vários países, como Áustria, Rússia, Reino Unido, Coreia do Sul, Argentina, Índia, Estados Unidos, Noruega entre outros, com o interesse de conhecer melhor o Estado e nossa produção. Sem dúvida, Mato Grosso tem despertado um interesse positivo do Mundo.

2) As feiras internacionais podem ser uma grande oportunidade para que as indústrias de Mato Grosso apresentem seus produtos ao mercado internacional. Na sua opinião, como é possível fomentar ainda mais a adesão das indústrias do estado nessas feiras internacionais, mesmo daquelas que ainda não exportam? Qual é a relevância desses tipos de eventos para os negócios mato-grossenses?

A Secretaria conta com uma unidade de Comércio Exterior, tendo inclusive uma servidora na China

para buscar novos mercados aos produtos matogrossense e, juntamente com a Núcleo de Assuntos Internacionais - Casa Civil, temos mapeado os mais importantes eventos internacionais para essa promoção. Nessas oportunidades sempre nos acompanham os empresários e representantes do setor produtivo que tem interesse em exportação.

Masonosso trabalho, como Estado, começa bemantes, ofertando um ambiente de negócio propício para abrir seu negócio, recintos alfandegados, incentivos fiscais que estimule a industrialização, segurança jurídica, saúde, educação, segurança para seus colaboradores. Tudo isso faz com que aquele empreendedor que tem um sonho de levar seu produto e sua marca para outro país possa se tornar realidade. Cito como exemplo as empresas que estão instaladas no Distrito Industrial de Cuiabá e que ganharam mercados internacionais, como a empresa Pão & Arte Frozen Bread que exporta para América Latina e Asia e a Trael Transformadores Elétricos que destina seus produtos para países da América do Sul.

Para oportunizar mais exemplos como esse, em 2021, houve a regulamentação do CECOMEX - Conselho Estadual de Comércio Exterior de Mato Grosso, com membros do governo e da sociedade civil, representados pelas federações da indústria, comércio, agropecuária, Sebrae e Ordem dos Advogados. O objetivo é estimular o comercio exterior através das políticas públicas.

Somado a tudo isso, cito também importantes parcerias que tem colaborado para estimular a internacionalização dos produtos mato-grossense, como PEIEX- Programa de Qualificação para Exportação gerido pela Universidade Federal de Mato Grosso (UFMT) e Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil), que já

capacitaram 120 empresas no Estado para que possam iniciar o processo de exportação de forma planejada e segura.

3) Atualmente, o Brasil possui duas Zonas de Processamento de Exportação (ZPE´s) em funcionamento, localizadas em Pecém e Parnaíba, e outras 12 ZPEs autorizadas, sendo uma delas em Mato Grosso, a ZPE Cáceres. Em qual fase do processo de implementação a ZPE de Cáceres se encontra hoje? Quais são os próximos passos?

A ZPE de Cáceres-MT está em fase de construção. Até o presente momento, o bloco de administração está em fase de acabamento interno. O bloco da alfândega se encontra em fase final das obras internas. Já está em fase de licitação o primeiro módulo com 62 lotes. E, a previsão de entrega deste loteamento é para dezembro de 2023.

4) O munícipio de Cáceres se encontra na hidrovia Paraguai-Paraná, podendo ser também um modal utilizado para o trânsito dos produtos comercializados pelo estado, uma alternativa ao transporte rodoviário e a ampliação dos modais de transporte utilizados em Mato Grosso. Existe algum tipo de projeto sendo desenvolvido visando a implantação dessa hidrovia?

Estão em fase de licenciamento ambiental, pela Secretaria de Estado do Meio Ambiente (SEMA), dois portos às margens do rio Paraguai em Cáceres. Ambos com Licença Prévia (LP) emitida em 2022. O primeiro terminal tem a finalidade o transporte de grãos e insumos/fertilizantes através do modal transporte rodoviário para o transporte hidroviário, interliga o trecho do rio Paraguai - TUP Barranco Vermelho a



Corumbá/MS. O desenvolvimento operacional do terminal é para movimentar o volume de carga inferior a 15 milhões de toneladas, conforme o Decreto n° 8437 de 22 de abril de 2015. (EIA/SEMA, 2019).

Já o segundo terminal tem como objetivo a movimentação de cargas originadas e/ou destinadas de Mato Grosso por meio do rio Paraguai desde o município de Cáceres (MT) até Corumbá (MS), percorrendo 670 km pela Hidrovia do rio Paraguai. A capacidade nominal de movimentação, para o horizonte de 2025, está estimada em 2,5 milhões de toneladas de fertilizantes ao ano, além de 250 mil toneladas/ano operacional para a movimentação carga geral e carga em contêineres (EIA/SEMA, 2017).

5) Ainda sobre novos modais de transporte, os projetos para implantação de malhas ferroviárias no estado têm se desenvolvido fortemente nos últimos anos. Atualmente, Mato Grosso possui uma ferrovia do sistema federal implantada (FERRONORTE),

uma ferrovia estadual em processo de implantação (FATO) e duas ferrovias federais em fase de projeto (FICO e FERROGRÃO). Juntas, representam uma extensão total de 4.032 km, sendo 1.676 km somente no estado de Mato Grosso, ligando o estado a alguns dos principais portos da costa brasileira. A FATO, com 730km de extensão, é a primeira ferrovia estadual e a primeira ferrovia construída em regime privado do país. Quais as principais vantagens e desvantagens do modal ferroviário? E como a implantação deste modal pode beneficiar o comércio internacional no estado? Além disso, como incentivar os investimentos e subsídios para o setor ferroviário?

Mato Grosso é um estado vanguarda, pois como bem mencionou será a primeira ferrovia estadual e a primeira ferrovia construída em regime privado do Brasil, que trará inúmeras vantagens, por exemplo, serão 12 bilhões de reais investidos entre 2021 e 2028 pela empresa Rumo S. A. que é a responsável pela implantação e operação. Serão R\$ 11,2 bilhões de valor

adicionado para agricultores (economia no frete de produtos), governo (impostos) e sociedade (empregos) ao longo dos primeiros 45 anos de operação da ferrovia; serão gerados cerca de 235 mil empregos; e nos 730km de extensão, cerca de 93 municípios serão diretamente influenciados. Tudo isso melhora a logística e a infraestrutura do Estado atraindo novos investidores e consequentemente o escoamento das produções aos outros estados e países. De acordo com o cronograma, o início da operação do trecho Cuiabá - Rondonópolis será em 2025 e operação do trecho Lucas do Rio Verde - Rondonópolis em 2028. O interessante é que o desenvolvimento não ocorrerá só a partir dessas datas, mas já está ocorrendo desde agora, com a geração de empregos e a prospecção de diversas empresas em instalar em Mato Grosso.

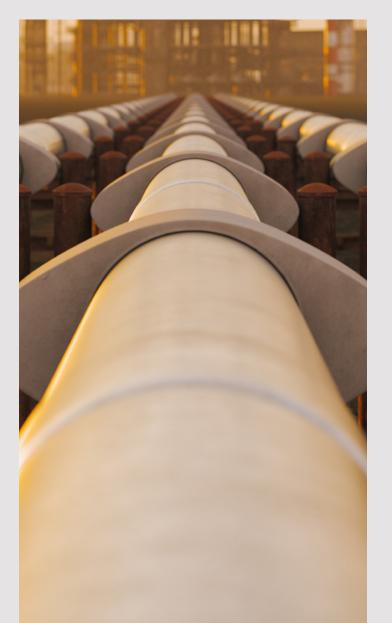
6) As exportações brasileiras para a Bolívia cresceram cerca de 30% neste ano, movimentando mais de 1,2 bilhão de dólares, dos quais 98% corresponderam à comercialização de produtos industrializados. Os principais fornecedores são os estados das regiões Sudeste e Sul do país, enquanto Mato Grosso, apesar de fazer fronteira com o território boliviano, figura como o 12º maior estado exportador para esse mercado. Neste sentido, com vistas à ampliação do comércio de produtos matogrossenses com o nosso vizinho, quais seriam os caminhos e novos instrumentos possíveis para fomentar oportunidades de negócios para nossos empresários e assim alcançar melhores resultados?

Nosso relacionamento comercial com a Bolívia tem sido muito positivo e a tendência é de crescimento. Um grande exemplo é esse Contrato Firme entre o Estado e a empresa Estatal Yacimentos Petroliferos Fiscales Bolivianos (YPFB) que permite que a importação interrupta de gás natural de 2022 a 2027,

iniciando numa quantidade mensal de 3,5 milhões de m³ e nos próximos anos 6,5 milhões m³ por mês, que beneficiará a indústria e o setor de transporte.

Mas precisamos avançar. Temos estreitado as relações com o Governo Autônomo Municipal de Santa Cruz de La Sierra para integrar pautas de segurança, saúde, educação turismo economia, inclusive com a participação na Feira EXPOCRUZ, maior feira multisetorial da América Latina. A, que tem sido uma vitrine para divulgar as potencialidades e produtos do Estado.

Temos trabalhado também para conseguirmos efetivar uma linha de vôo direto entre Mato Grosso e Santa Cruz de La Sierra, para potencializará não apenas o comércio, mas também o turismo.



Destaques agosto 2022

- As exportações do agronegócio, que compreende agropecuária e agroindústria, somaram no mês de agosto, aproximadamente, US\$ 2,4 bilhões um crescimento de 48,80%, ou seja, US\$ 777,2 milhões de dólares a mais do que ao mesmo período do ano anterior. Além disso, a receita das exportações do setor foi equivalente a 96,58% do total exportado pelo estado no mês.
- O crescimento da receita exportações para a China de US\$ 298 milhões para US\$ 517 milhões ocorreu principalmente devido à elevação dos preços das principais commodities em 2022. O destaque vai para a carne bovina, que apresentou aumento de 85,75% na receita das operações com o mercado chinês.
- As exportações de óleo de soja em bruto somaram US\$ 83 milhões no mês de agosto, um crescimento de 140,09% em comparação a agosto de 2021, com o estado ocupando a 2ª colocação nas exportações de óleo de soja no país para 2022. Os principais mercados estão localizados em Ásia e África, em países como Índia (US\$ 333 mi), Argélia (US\$ 113 mi) e Bangladesh (US\$ 77 mi).

- Além do óleo de soja em bruto, cresceram as exportações de óleo de soja refinado, em agosto desse ano. Foram exportados cerca de 6,3 mil litros, principalmente a países da América do Sul, que geraram uma receita de, aproximadamente, US\$ 12,2 milhões, posicionando o estado de Mato Grosso como o principal fornecedor deste produto para o mercado externo para o período.
- Apesar do conflito na Ucrânia, que causou um aumento abrupto dos preços internacionais de fertilizantes, o fornecimento destes produtos para a agropecuária brasileira, principalmente por parte da Rússia, maior exportadora mundial de fertilizantes, não foi interrompido. Claramente, alguns produtos foramimportados em menor volume, outros mantiveram-se estáveis, porém, todos comercializados a preços elevados, alguns com taxas de variação de preço em relação ao mesmo período do ano anterior superiores a 200%.









Participação mato-grossense nas exportações brasileiras

6,05%	2021
8,10%	2022

:	/
Ī	2.05%

Quantidade de itens diferentes exportados

107	2021
110	2022



Mato Grosso exportou

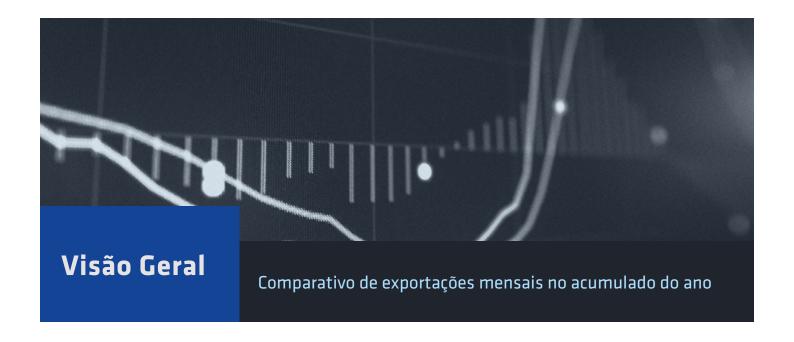
4.809.513 TON	2021
5.762.539 TON	2022

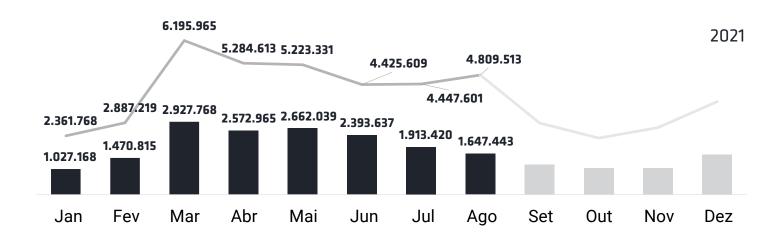


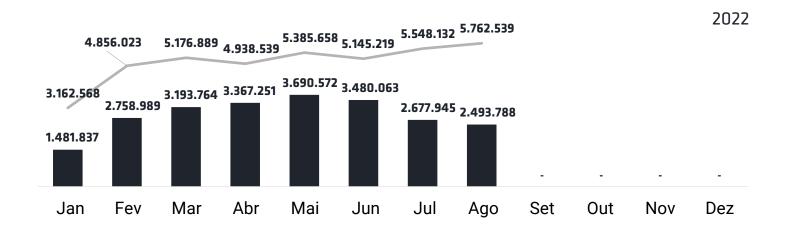
Mato Grosso exportou para

102	Países	2021
99	Países	2022















Participação mato-grossense nas importações brasileiras

1,75%	2021
2,24%	2022

•		

	<u> </u>	
0,49%		

diferentes importados		
283	202	
381	2022	

Quantidade de itens



Mato Grosso importou

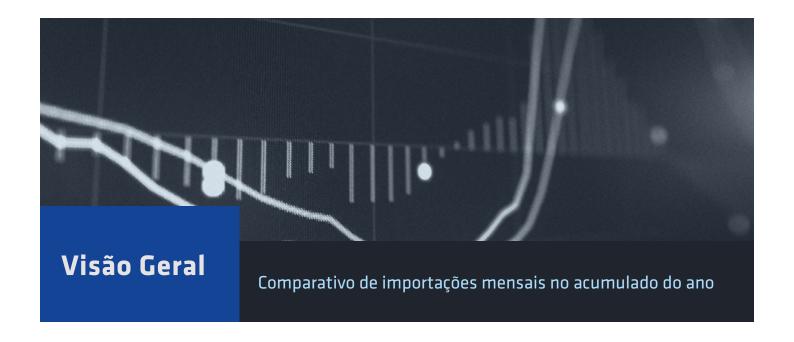
927.121 TON	2021
669.120 TON	2022

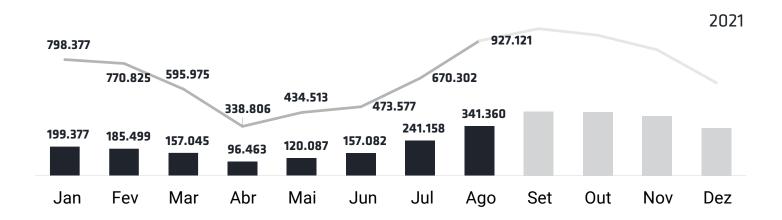
\	7
-27,83	3%

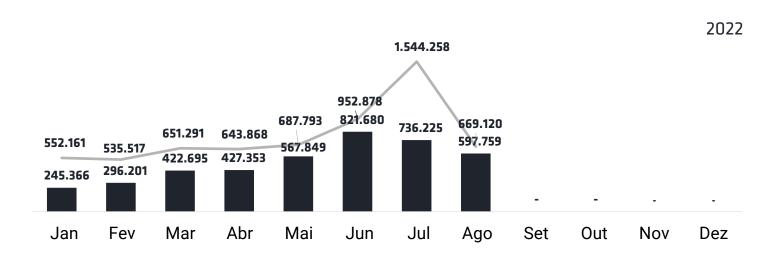
Mato Grosso importou de

47	Países	2021
44	Países	2022













Mil US\$ FOB

	7

Complexo Milho

44,82% Milho, em grão

0,75% *DDG*

0,03% Óleo de milho, em bruto



45,59%

34,84%

US\$

US\$ 1.117.624 US\$ 18.628

US\$ 1.136.919

US\$ 668

Variação

~

74,26%



Complexo Soja

18,14% Soja in natura
13,37% Resíduos do óleo de soja
2,84% Óleo de soja, em bruto
0,49% Óleo de soja, refinado

0,00% Soja para semeadura

US\$ 868.930

US\$ 452.331 US\$ 333.410 US\$ 70.911 US\$ 12.249

US\$ 29



37,73%



Proteína animal

12,08% Carne bovina 0,76% Carne de aves 0,28% Carne suína

0,12% Miudezas de animais

US\$ 330.246 13

US\$ 301.229 US\$ 19.006 US\$ 6.997 US\$ 3.014

US\$ 74.064

US\$ 4

13,24%

1,78%



37,71%



Pedras preciosas

2,97% Ouro
0,00% Outras pedras preciosas

US\$ 74.069

59 2,97%



251,92%



Complexo Algodão

1,77% Algodão **0,00%** Línter de algodão **0,00%** Desperdícios do algodão US\$ 44.456

US\$ 44.240

US\$ 120 US\$ 96



-10,21%



Mil US\$ FOB

			Participação	Variação
	Complexo Madeira	US\$ 11.435	0,46%	
	0,23% Madeira Beneficiada0,14% Madeira serrada0,09% Madeira em bruto0,00% Outras madeiras	US\$ 5.822 US\$ 3.413 US\$ 2.138 US\$ 63		-25,59%
	Grãos beneficiados	US\$ 6.495	0,26%	
	0,15% Feijões 0,10% Gergelim 0,01% Arroz	US\$ 3.787 US\$ 2.532 US\$ 177		-69,17%
	Gelatinas	US\$ 5.242	0,21%	22,83%
	Açúcar	US\$ 4.833	0,19%	✓
	0,10% Açúcar refinado 0,09% Açúcar de cana	US\$ 2.615 US\$ 2.219		8,74%
	Glicerol em bruto	US\$ 3.898	0,16%	65,30%

Sua empresa usufrui das tendências e comportamentos do comércio exterior?



O CIN disponibilizou **5 Bls** exclusivos gratuitamente para você. Com dados e insights sobre os principais setores exportadores de MT, tudo em **dashboards** que contam histórias e auxiliam a entender as mudanças econômicas do estado!

Clique e tenha insights e dados agora



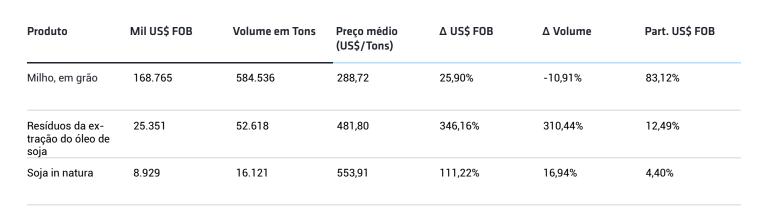




China



Irã





Espanha



Egito





Países Baixos (Holanda)



Colômbia

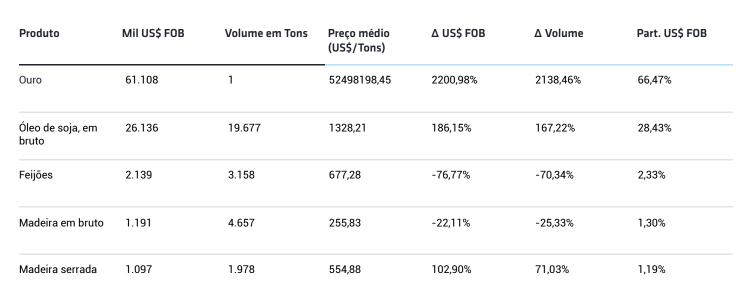
Produto	Mil US\$ FOB	Volume em Tons	Preço médio (US\$/Tons)	Δ US\$ FOB	Δ Volume	Part. US\$ FOB
Milho, em grão	112.472	431.868	260,43	95,56%	42,69%	99,92%
Lecitinas	87	42	2095,04	275,86%	57,20%	0,08%



Japão

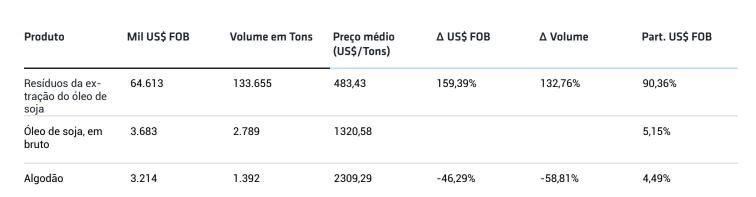


Índia





Indonésia



Tailândia





Mil US\$ FOB

				Participação	Variação
The same of	Adub	os e Fertilizantes	US\$ 466.562	78,05%	:
		Potássicos Fosfatados	US\$ 204.407 US\$ 142.571		:/~
		Nitrogenados Outros	US\$ 100.244 US\$ 19.297		58,18%
	Produ	utos químicos	US\$ 104.537	17,49%	: ~7
205	16,00% 0,93%	Inseticidas e fungicidas Outros produtos químicos	US\$ 95.625 US\$ 5.562		<u>:/</u>
	0,32%	Químicos inorgânicos	US\$ 1.908		398,48%
	0,17% 0,07%	Ácidos Outros químicos orgânicos	US\$ 1.045 US\$ 396		
	Máqı	ıinas	US\$ 8.295	1,39%	:
	0,44%	Partes de máquinas	US\$ 2.632		:/ `
	0,36% 0,18%	Para construção ou mineração Máquinas agrícolas	US\$ 2.159 US\$ 1.093		458,75%
	0,10%	Máquinas industriais	US\$ 597		
	0,09% 0,22%	Máquinas aquecedoras Outras máquinas	US\$ 527 US\$ 1.287		
Artefatos de aço ou fe		atos de aço ou ferro	US\$ 4.610	0,77%	: ~7
	0,47%	Ligas de aço de grão orientados	US\$ 2.805		:/ `
	0,15% 0,06%	Artefatos de aço ou ferro Parafusos e acessórios	US\$ 912 US\$ 359		107,94%
	0,04%	Acessórios para tubos de inox	US\$ 224		,
	0,05%	Outras obras e artefatos	US\$ 310		
	Veícu	los aéros	US\$ 4.568	0,76%	

US\$ 4.246 US\$ 322

0,71%

De peso superior a 7.kg

0,05% Peças para veículos aéreos

-29,01%



Mil US\$ FOB

			Participação	Variação
	Pneus	US\$ 1.421	0,24%	13,05%
	Fios e cabos condutores	US\$ 1.173	0,20%	125,69%
	Veículos de carga	US\$ 851	0,14%	•
	0,14% Tratores	US\$ 851		-
	Combustíveis minerais, óleos e ceras	US\$ 775	0,13%	\
	0,10% Combustíveis minerais, óleos e ceras	US\$ 570		-91,12%
	0,03% Gás natural	US\$ 205		, 10
	Células fotovoltaicas	US\$ 721	0,12%	94086,54%





f SistemaFIEMT \bigcirc sistemafiemt \bigcirc 65 3611 1695